



INCOTERMS®

Conoscerli per usarli al meglio nelle trattative internazionali al riparo da rischi non necessari.

Martedì 19 febbraio 2019 | Ore 09:00 – 17:00
Centro Conferenze alla Stanga – P.zza Zanellato 21 Padova

OBIETTIVI E DESTINATARI

Chi tra venditore e compratore ha l'onere del trasporto? Chi deve sopportarne i rischi dovuto per esempio ad un incidente che deteriora o distrugge la merce? Quali siano le reciproche obbligazioni in termini di carico/scarico, operazioni doganali, assicurazioni?

In questa **#trainingexperience** analizziamo il tema delle responsabilità nei contratti internazionali di compravendita di merci.

Questa giornata è per te se vuoi imparare ad utilizzare gli Incoterms®: ognuno di essi rappresenta tutto quello che le parti devono conoscere e fare per il trasferimento fisico delle merci in sicurezza.

PROGRAMMA

Introduzione:

- Il contratto di trasporto e il mandato di spedizione: il diverso inquadramento giuridico di vettori e spedizionieri
- La responsabilità di vettore e spedizioniere
- Il contratto (inesistente) di logistica
- Il trasporto nel passaggio di proprietà

Documentazione:

- La documentazione dei trasporti internazionali: lettere di vettura (CMR e AWB) – Polizze di carico (ordinarie e non negoziabili)
- La firma e il rilascio della CMR nelle vendite Franco Fabbrica
- La prova dell'uscita nelle vendite EXW

Termini di resa:

- I termini dell'edizione 2010: analisi della struttura di ciascun termine e istruzioni per una corretta individuazione del punto critico
- La presentazione dei termini secondo il criterio delle obbligazioni del venditore e la suddivisione per gruppi (E-F-C-D) anziché per specializzazione logistica
- Il motivo dell'abrogazione di quattro termini del gruppo D della passata edizione
- Controindicazioni e rischi nell'utilizzo della resa EXW in generale, e (in funzione della compilazione) della CMR in particolare
- I rischi della mancata prova di cessione/esportazione del termine EXW
- Acquisti CIF e CIP: i rischi del compratore del doppio pagamento dei costi di movimentazione e sbarco (THC) all'arrivo
- Vendite FOB e rischi del venditore per il ritardato arrivo della nave o delle operazioni di carico/scarico da chiatte
- Il paradosso del termine del gruppo C (CPT-CIP-CFR-CIF): perché il venditore cura il trasporto ma non ne sostiene i rischi?
- Incoterms® e rischio del venditore nella resa EXW nella preparazione dell'imballaggio, del peso VGM, della fumigazione e nei prodotti dual use.



- ENTRY STRATEGY
- SUPPORT SERVICES
- TRAINING EXPERIENCE



Piazza Insurrezione
XXVIII Aprile '45 1/A
35137 Padova (Italy)

tel.: +39 049 8208320
info@pd-promex.it
www.pd-promex.it

GOOGLE MAPS





ENTRY STRATEGY

SUPPORT SERVICES

TRAINING EXPERIENCE

- Alcune novità – a partire dal 1° luglio 2017 - sulla verifica del peso lordo del container via mare (VGM/SOLAS).
- Focus sull'influenza degli Incoterms e dello status del container (LCL/FCL) su tale adempimento.
- L'interrelazione e il rischio di mancato pagamento della fornitura con i termini FOB e CIF: ovvero la scelta più sicura per il creditore
- Il rischio nelle trattative con operatori USA per il ricorso ai Revised American Foreign Trade Definitions, quasi mai sconosciuti.

DOCENTE

Maurizio Favaro è Componente del Gruppo di lavoro Incoterms® della Commissione Diritto e Pratica del Commercio Internazionale presso la Camera di Commercio Internazionale di Parigi, Sede di Roma. E' consulente presso Unipro Studio Associato – Padova.

QUANTO COSTA

€ 205,00 + IVA 22% (€ 250,10 iva inclusa), nel caso di un solo partecipante della stessa azienda.

€ 369,00 + IVA 22% (€ 450,18 iva inclusa), nel caso di due partecipanti della stessa azienda.

€ 492,00 + IVA 22% (€ 600,24 iva inclusa), nel caso di tre partecipanti della stessa azienda.

LA QUOTA COMPRENDE

- organizzazione generale della giornata
- assistenza di Promex durante l'evento
- docenza con un esperto in materia
- light lunch
- invio dei documenti in formato elettronico
- attestato di partecipazione cartaceo, al termine della giornata

COME PAGO

- Con **bonifico bancario** intestato a:

PROMEX
AZIENDA SPECIALE DELLA CCIAA DI PADOVA
Piazza Insurrezione, 1/A 35137, Padova
P.IVA e C.F. 04034850281
CASSA DI RISPARMIO DEL VENETO
Agenzia di Corso Garibaldi 22/26 Ag n. 1400
IBAN: IT 61 A 0622512183100000008970

Causale di pagamento da indicare nel bonifico: Titolo del corso/seminario, ragione o denominazione sociale, nome e cognome del/i partecipante/i

La ricevuta di pagamento dovrà essere inviata a seguito dell'adesione on line almeno tre giorni antecedenti alla data del seminario via e-mail a: segreteria@pd-promex.it

- Oppure con [carta di credito](#)



Piazza Insurrezione
XXVIII Aprile '45 1/A
35137 Padova (Italy)

tel.: +39 049 8208320
info@pd-promex.it
www.pd-promex.it

GOOGLE MAPS





ENTRY STRATEGY

SUPPORT SERVICES

TRAINING EXPERIENCE

SEDE

Il corso è a Padova, al Centro Conferenze alla Stanga, p.zza Zanellato ([qui mappa e indicazioni](#)).

L'eventuale disdetta dovrà essere comunicata via e mail almeno tre giorni lavorativi antecedenti la data dell'incontro. Nessun rimborso è previsto oltre tale termine. I nominativi dei partecipanti possono comunque essere sostituiti in qualsiasi momento previa comunicazione scritta.



Ti aspettiamo!

Alessia Rigato
a.rigato@pd-promex.it
049 8208329



**Piazza Insurrezione
XXVIII Aprile '45 1/A
35137 Padova (Italy)**

tel.: +39 049 8208320
info@pd-promex.it
www.pd-promex.it

GOOGLE MAPS

