

# CONTRATTUALISTICA

## VENDITA DISTRIBUZIONE AGENZIA

LE DIFFERENZE GIURIDICHE UTILI PER UNA CORRETTA  
STRATEGIA DI PENETRAZIONE COMMERCIALE

Venerdì 16 marzo 2018  
Ore 09:30 – 17:30

@ **Iscrizioni online**



**Dove**

Padova - Centro Conferenze alla Stanga  
Piazza Zanellato, 21

Segreteria organizzativa: [segreteria@pd-promex.it](mailto:segreteria@pd-promex.it)  
tel 0498208329 - Rif. Alessia Rigato  
[www.pd-promex.it](http://www.pd-promex.it)

**#exporttrainingexperience**



## QUESTA EXPORT TRAINING EXPERIENCE FA AL CASO MIO?



Sei un'azienda che deve vendere all'estero ma non conosce il differente utilizzo e le principali differenze giuridiche tra il contratto di vendita, di distribuzione, di agenzia. Obiettivo della giornata è di rendere autonomi i partecipanti nell'individuazione della migliore strategia commerciale evidenziando le criticità legali e di tutela della parte produttrice.

## A CHI È ADATTA?

L'Export Training Experience si rivolge trasversalmente a tutte le funzioni aziendali (export manager, account manager, titolari di azienda, funzionari amministrativi e commerciali) e a professionisti interessati a individuare la migliore strategia commerciale per la propria azienda.

## DI COSA PARLIAMO?

- Le diverse figure commerciali (venditore, agente, distributore/concessionario, procacciatore d'affari, franchisee);
- La vendita internazionale non è concessione di vendita/distribuzione. La differenza tra il venditore ed il distributore/concessionario di vendita;
- La figura dell'agente in U.E. e nei Paesi Extra U. E.: diversità di disciplina e di significato giuridico ed operativo;
- Caratteristiche principali del contratto di agenzia, di concessione di vendita/distribuzione atipica e di vendita;
- Clausole comuni del contratto di agenzia e di concessione di vendita/distribuzione atipica in ambito internazionale;
- Le esclusive territoriali, per categorie di clientela e gamma di prodotti e loro deroghe;
- Prezzi di rivendita e normativa comunitaria: problemi con il principio di libertà di concorrenza;
- Il pagamento di indennità alla chiusura del rapporto contrattuale nei contratti di agenzia e di distribuzione;
- Minimi di vendita, clausole di "fatturato minimo";
- Cause di risoluzione anticipata di contratto;
- Foro competente e modalità di composizione delle controversie;
- Legge applicabile.

## CHI È L'ESPERTO? [Marco Tupponi](#)

### QUANTO COSTA?

€ 205,00 + IVA 22% (€ 250,10 iva inclusa), nel caso di un solo partecipante della stessa azienda.

€ 369,00 + IVA 22% (€ 450,18 iva inclusa), nel caso di due partecipanti della stessa azienda.

€ 492,00 + IVA 22% (€ 600,24 iva inclusa), nel caso di tre partecipanti della stessa azienda.

### [Scontistica Formazione 2018](#)

La quota di partecipazione comprende:

- organizzazione generale della giornata
- assistenza di Promex durante l'evento
- docenza con un esperto in materia
- light lunch
- invio dei documenti
- attestato di partecipazione cartaceo, al termine della giornata

### COME PAGO?

Con **bonifico bancario** intestato a:

#### **PROMEX**

AZIENDA SPECIALE DELLA CCIAA DI PADOVA

Piazza Insurrezione, 1/A 35137, Padova

P.IVA e C.F. 04034850281

CASSA DI RISPARMIO DEL VENETO

Agenzia di Corso Garibaldi 22/26 Ag n. 1400

**IBAN: IT 61 A 0622512183100000008970**

Causale di pagamento da indicare nel bonifico: Titolo del corso/seminario, ragione o denominazione sociale, nome e cognome del/i partecipante/i

La ricevuta di pagamento dovrà essere inviata a seguito dell'adesione on line almeno **tre giorni antecedenti** alla data del seminario via e-mail a: [segreteria@pd-promex.it](mailto:segreteria@pd-promex.it)

Oppure con **carta di credito**: <http://www.pd-promex.it/it/pagamenti-online>

*L'eventuale disdetta dovrà essere comunicata via e mail ([info@pd-promex.it](mailto:info@pd-promex.it)) almeno tre giorni lavorativi antecedenti la data dell'incontro. Nessun rimborso è previsto oltre tale termine. I nominativi dei partecipanti possono comunque essere sostituiti in qualsiasi momento previa comunicazione scritta.*

**OK, PARTECIPAO!**