



INCONTRI D'AFFARI NELLA REPUBBLICA DEL CONGO (Brazzaville e Pointe Noire, 1-5 ottobre 2018)

Nell'ambito dei servizi di accompagnamento delle imprese all'estero, Promex – Azienda Speciale della CCIAA di Padova, in collaborazione con l'ufficio ICE di Luanda, organizza l'iniziativa, a carattere esplorativo, "Export Entry Strategy: incontri d'affari in Congo (Brazzaville e Pointe Noire, 1 – 5 ottobre 2018)

Perché il Congo

La Repubblica del Congo gode di una posizione geografica strategica a livello regionale. Si trova infatti sulla sponda settentrionale del fiume Congo (il secondo fiume al mondo per portata idrica), ha uno sbocco sull'Oceano Atlantico con il porto in acque profonde più importante di tutto il Golfo di Guinea e confina con 5 Paesi.

Presenta rilevanti disponibilità di materie prime quali potassio, ferro, zinco ed uranio. Si rileva inoltre che il governo locale vuole dare impulso allo sviluppo del settore agroalimentare per ridurre l'attuale dipendenza dalle importazioni: ad oggi, solo il 2% dei terreni agricoli è sfruttato con colture alimentari.

Allo stesso modo, il governo del Paese ha manifestato la volontà di avviare a medio-lungo termine un piano di attrazione degli investimenti per i settori legno, carta e petrolchimico.

Come sarà organizzata l'iniziativa?

Per ogni azienda partecipante, con il supporto dell'ufficio ICE di Luanda, sarà fissata un'agenda personalizzata di business meetings con operatori locali preselezionati. Gli incontri saranno organizzati direttamente presso le sedi delle controparti locali; ogni azienda sarà supportata da un interprete-assistente.



In primis sarà effettuata una pre-indagine prodotto/mercato, per verificare se il prodotto/servizio offerto dall'azienda può essere di interesse per il mercato locale.

Se l'esito della pre-verifica è positivo, ovvero, se esistono controparti interessate ad

approfondire la conoscenza dell'azienda e/o ad un incontro, si procederà all'organizzazione dei B2B.

Settori coinvolti: Settori della filiera agroalimentare (prodotti alimentari, macchine ed attrezzature per il settore alimentare, macchine ed attrezzature per la trasformazione e commercializzazione agricola) ed HO.RE.CA. (prodotti ed attrezzature per hotel, ristoranti, catering)

Si potranno prendere in considerazione anche aziende di altri settori, previa verifica con i partner organizzativi in loco.

Programma generale

Lunedì 1 ottobre

Arrivo a Brazzaville, sistemazione in hotel. A seguire, briefing con il direttore di ICE Luanda e la analista di mercato in loco.

Consegna delle agende definitive.

Serata a disposizione delle aziende.

Martedì 2 ottobre

Proseguimento degli incontri individuali d'affari, secondo un'agenda pre-organizzata di appuntamenti, presso le sedi delle ditte congolese selezionate. Serata a disposizione.

Mercoledì 3 ottobre

Proseguimento degli incontri individuali d'affari fino al pomeriggio.

Sera: volo di trasferimento a Pointe Noire

Giovedì 4 ottobre

Prima giornata di incontri individuali con le aziende locali selezionate da ICE.

Serata a disposizione delle aziende.

Venerdì 5 ottobre

Seconda giornata di incontri individuali con le aziende congolese selezionate.

Sera: volo di rientro per l'Italia.

Costi

La quota di partecipazione relativa ad ogni delegato aziendale è pari ad €2.150,00 + IVA e comprende:

- organizzazione generale dei business meetings e di tutti gli aspetti logistici connessi;
- verifica di pre-fattibilità (rapporto profilo aziendale/mercato congolese) anche attraverso appuntamenti telefonico/skype con ICE Luanda;
- ricerca e selezione partner;
- preparazione e realizzazione delle agende individuali degli incontri;
- assistenza di personale per tutta la durata dell'iniziativa;
- trasferimento in auto presso le aziende locali nelle 4 giornate dedicate ai business meetings;
- accompagnamento di un interprete;
- n. 4 pernottamenti in camera singola con servizio di prima colazione
- Lettera di invito necessaria per avviare la procedura di richiesta visto turistico di ingresso (si veda nota a fianco)

Tutto ciò che non è espressamente previsto nelle suddette voci sarà a carico dei partecipanti.

Promex può organizzare (su preventivo) per le aziende interessate altri servizi integrativi (voli, interprete, ecc.) su richiesta.

Come partecipare:

Per partecipare, entro il **4 maggio 2018**, è necessario trasmettere a Promex attraverso e-mail (info@pd-promex.it) la seguente documentazione:

- Il modulo di adesione allegato, debitamente compilato e controfirmato per accettazione.
- Attestazione dell'avvenuto pagamento relativo all'anticipo del 50% della quota di partecipazione, pari quindi ad 1.075,00 + IVA. Il pagamento dovrà essere effettuato a mezzo bonifico bancario intestato a: PROMEX, Azienda Speciale CCIAA Padova, presso CASSA DI RISPARMIO DI PADOVA E ROVIGO – Ag. 1400, Corso Garibaldi, 22/26 - IT 61 A 0622512183100000008970
- Il modulo company profile allegato, necessario per la ricerca e selezione controparti in loco.

L'indagine prodotto/mercato sarà effettuata solamente quando perverrà tutta la documentazione richiesta unitamente all'attestazione dell'avvenuto pagamento relativo all'anticipo pari ad €1.075,00 + IVA.

Si richiama l'attenzione su quanto segue:

Una volta effettuata l'indagine prodotto/mercato da parte dei referenti in loco, sarà comunicato l'esito relativo a ciascuna ditta.

- ⇒ In caso di esito negativo dell'indagine, invieremo comunicazione relativa e provvederemo a restituire l'anticipo versato
- ⇒ In caso di esito positivo dell'indagine, inoltreremo conferma della Vostra partecipazione con richiesta del saldo della quota di partecipazione.

L'adesione alla missione è vincolante nella misura in cui la verifica preventiva dell'indagine prodotto/mercato effettuata dal referente organizzativo in loco dia esito positivo (cfr. punto n. 3 del modulo di adesione).



DOCUMENTI DI VIAGGIO

Per recarsi in Congo si può richiedere un visto turistico di ingresso nel Paese direttamente all'Ambasciata della Rep. del Congo. A tal fine, si può incaricare un'agenzia viaggi e/o agenzia pratiche visti che dovrà presentare all'Ambasciata la seguente documentazione:

- ⇒ Passaporto con validità residua di 6 mesi;
- ⇒ Fotocopia di un biglietto aereo andata e ritorno, o la prenotazione del volo;
- ⇒ Certificato di ospitalità o lettera d'invito legalizzata dall'autorità competente, oppure una prenotazione d'hotel o un ordine di missione;
- ⇒ un certificato internazionale di vaccinazione (febbre gialla);
- ⇒ due foto dimensioni 4 x 4;
- ⇒ un modulo di richiesta visto, compilato dal partecipante, e scaricabile presso il seguente link: <https://www.ambasciatadelcongobrazzaville.it/richiesta-visto-per-entrare-dall-italia-nella-repubblica-del-congo.html>

ATTENZIONE

Si fa presente che l'iniziativa rientra nel campo di applicazione del regime de minimis il cui valore sarà quantificato e comunicato a chiusura delle adesioni.

Vi segnaliamo che la missione è limitata ad un numero massimo totale di 8 aziende.

Nell'accettazione delle richieste si terrà conto dell'ordine cronologico di arrivo delle adesioni.

INFO

Per qualsiasi ulteriore informazione in merito, siete pregati di contattare la dr.ssa Lynda Bonaguro (tel. 049 8208324; l.bonaguro@pd-promex.it)