



## INCONTRI D'AFFARI IN IRAN (Teheran, 7-10 ottobre 2017)

Nell'ambito dei servizi di accompagnamento delle imprese all'estero, Promex – Azienda Speciale della CCIAA di Padova, in collaborazione con l'ufficio ICE di Teheran, organizza l'iniziativa "Export Entry Strategy: incontri d'affari in Iran (Teheran, 7 – 10 ottobre 2017)

### Perché la Colombia

Una delle linee guida portate avanti dal governo iraniano è quella di sviluppare l'industria interna, attraverso la progressiva riduzione della dipendenza estera dalle importazioni, la promozione del consumo di beni e servizi locali e l'innalzamento del livello qualitativo degli stessi.

Il tessuto imprenditoriale padovano è riconosciuto per la forte specializzazione nel settore meccanico. Pur se di dimensioni più ridotte, il settore biomedicale padovano conta con esperienze imprenditoriali di eccellenza.

In Iran oggi esiste oggi un ampio margine di miglioramento sia delle tecniche riabilitative che delle attrezzature utilizzate. Inoltre, l'elevato livello di specializzazione raggiunto dall'Italia è particolarmente riconosciuto ed apprezzato.

Si prospettano come particolarmente buone le opportunità commerciali e di investimento per le aziende italiane del settore biomedicale e delle tecnologie applicate in tale settore.

### Come sarà organizzata l'iniziativa?

Come sarà organizzata l'iniziativa?

Per ogni azienda partecipante, con il supporto dell'ufficio ICE di Teheran, sarà fissata un'agenda personalizzata di business meetings con operatori locali preselezionati. Gli incontri saranno organizzati direttamente presso le sedi delle controparti locali; ogni azienda avrà a disposizione un servizio auto con autista.

In primis sarà effettuata una pre-indagine prodotto/mercato, per verificare se il prodotto/servizio offerto dall'azienda può essere di interesse per il mercato locale.

Se l'esito della pre-verifica è positivo, ovvero, se esistono controparti interessate ad approfondire la conoscenza dell'azienda e/o ad un incontro, si procederà all'organizzazione dei B2B.



**Settori coinvolti:** Settore biomedicale, comprendente arredi ed attrezzature per ospedali e cliniche; dispositivi per protesi ed ortesi; ausili per disabili; strumenti diagnostici; apparecchi elettromedicali; sistemi per l'igienizzazione e sanificazione dell'aria; altre tecnologie ed attrezzature del settore meccanico. Si potranno prendere in considerazione anche aziende di altri settori, previa verifica con i partner organizzativi in loco.

## Programma generale

**Sabato 7 ottobre:** Arrivo a Teheran e sistemazione in hotel. Serata a disposizione

**Domenica 8 ottobre:** Briefing con il direttore di ICE Teheran e consegna delle agende definitive. Segue la partenza per gli incontri individuali d'affari, secondo un'agenda pre-organizzata di appuntamenti, presso le sedi delle ditte colombiane selezionate. Serata a disposizione

**Lunedì 9 ottobre:** Proseguimento degli incontri individuali d'affari, secondo un'agenda pre-organizzata di appuntamenti, presso le sedi delle ditte iraniane selezionate. Serata a disposizione.

**Martedì 10 ottobre:** Proseguimento degli incontri individuali d'affari fino al primo pomeriggio. Rientro in Italia con volo del tardo pomeriggio/sera.

## Costi

la quota di partecipazione per ogni delegato aziendale è pari ad **€ 1.960,00 + IVA** e comprende:

- organizzazione generale dei business meetings e di tutti gli aspetti logistici connessi;
- verifica di pre-fattibilità (rapporto profilo aziendale/mercato colombiano) anche attraverso appuntamento telefonico/skype con ICE Teheran;
- ricerca e selezione partner;
- preparazione e realizzazione delle agende individuali degli incontri;
- assistenza di personale per tutta la durata dell'iniziativa;
- trasferimento in auto presso le aziende locali nelle 2 giornate e mezza dedicate ai business meetings;
- n. 3 pernottamenti in camera singola con servizio di prima colazione
- richiesta per **visa reference number** (si veda la nota sul rilascio visto, sotto specificata)

*Tutto ciò che non è espressamente previsto nelle suddette voci sarà a carico dei partecipanti.*

Promex può organizzare (su preventivo) per le aziende interessate altri servizi integrativi (voli, interprete, ecc.) su richiesta.

## Come partecipare

Per partecipare, **entro il 12 luglio 2017**, è necessario trasmettere a Promex attraverso e-mail ([info@pd-promex.it](mailto:info@pd-promex.it)) la seguente documentazione:

1. Il **modulo di adesione** allegato, debitamente compilato e controfirmato per accettazione.
2. **Attestazione dell'avvenuto pagamento** relativo all'anticipo del 50% della quota di partecipazione, pari quindi ad € 980,00 + IVA. Il pagamento dovrà essere effettuato a mezzo bonifico bancario intestato a: PROMEX, Azienda Speciale CCIAA Padova, presso CASSA DI RISPARMIO DI PADOVA E ROVIGO – Ag. 1400, Corso Garibaldi, 22/26 - IT 61 A 0622512183100000008970
3. Il **modulo company profile** allegato, necessario per la ricerca e selezione controparti in loco.

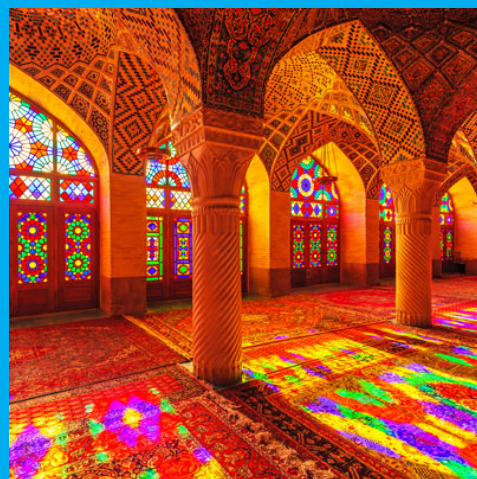
**L'indagine prodotto/mercato sarà effettuata solamente quando perverrà tutta la documentazione richiesta unitamente all'attestazione dell'avvenuto pagamento relativo all'anticipo pari ad €980,00 + IVA.**

### Si richiama l'attenzione su quanto segue:

Una volta effettuata l'indagine prodotto/mercato da parte dei referenti in loco, sarà comunicato l'esito relativo a ciascuna ditta.

- ⇒ In caso di esito negativo dell'indagine, invieremo comunicazione relativa e provvederemo a restituire l'anticipo versato
- ⇒ In caso di esito positivo dell'indagine, inoltreremo conferma della Vostra partecipazione con richiesta del saldo della quota di partecipazione.

L'adesione alla missione è vincolante nella misura in cui la verifica preventiva dell'indagine prodotto/mercato effettuata dal referente organizzativo in loco dia esito positivo (cfr. punto n. 3 del modulo di adesione).



## DOCUMENTI DI VIAGGIO

Per recarsi in Iran è necessario possedere il passaporto con validità residua di 6 mesi dalla data di ingresso nel Paese. Inoltre, ai fini degli incontri d'affari, va richiesto direttamente all'arrivo in aeroporto a Teheran il visto turistico secondo la seguente procedura

- Acquisto dell'assicurazione sanitaria obbligatoria (€ 15) prima del controllo passaporto;
- Richiesta visto (€ 75), su presentazione del visa reference number che Promex richiederà ad ICE Teheran per conto delle aziende partecipanti.

N.B.: il passaporto deve contenere almeno n. 3 pagine consecutive libere e non deve presentare timbri o visti israeliani. Inoltre, servono n. 2 foto tessera e la prenotazione alberghiera che sarà fornita da Promex ai partecipanti.

Per tutte le informazioni di preparazione al viaggio, potete consultare il link seguente:

[http://www.viaggiareassicuri.mae.aci.it/paes/dettaglio/iran.html?no\\_cache=1](http://www.viaggiareassicuri.mae.aci.it/paes/dettaglio/iran.html?no_cache=1)

## ATTENZIONE

Si fa presente che l'iniziativa rientra nel campo di applicazione del regime de minimis il cui valore sarà quantificato e comunicato a chiusura delle adesioni.

Vi segnaliamo che la missione è limitata ad un numero massimo totale di 8 aziende.

Nell'accettazione delle richieste si terrà conto dell'ordine cronologico di arrivo delle adesioni.

## INFO

Per qualsiasi ulteriore informazione in merito, siete pregati di contattare la dr.ssa Lynda Bonaguro (tel. 049 8208324 – e-mail: [l.bonaguro@pd-promex.it](mailto:l.bonaguro@pd-promex.it))