



INCONTRI D'AFFARI IN ARGENTINA (Buenos Aires, 29 ottobre -1 novembre 2017)

Nell'ambito dei servizi di accompagnamento delle imprese all'estero, Promex - Azienda Speciale della Camera di Commercio di Padova - in collaborazione con l'ufficio Ice di Buenos Aires, organizza l'iniziativa "Export Entry strategy: incontri d'affari in Argentina" (Buenos Aires, 29 ottobre-1 novembre 2017).

Perché l'Argentina

Nel suo primo anno di governo, il presidente argentino è riuscito a concretizzare alcune delle riforme annunciate, fra le quali si ricordano la rimozione delle misure restrittive alle importazioni; una politica di impulso per ristabilire un clima di fiducia nel mondo produttivo industriale ed agricolo; la diminuzione di alcune imposte per rilanciare i consumi interni; un nuovo corso nelle relazioni internazionali e, in particolare, un cammino di riavvicinamento all'Europa.

Sebbene il quadro macroeconomico argentino sia caratterizzato ancora da fattori di forte incertezza e da ostacoli quali l'alta inflazione ed una frenata delle esportazioni - dovuta principalmente dalla recessione del Brasile, da sempre uno dei principali mercati di sbocco dei prodotti argentini - gli analisti prevedono per il 2017 una crescita economica del 3% ed indicano una crescita di un sentimento diffuso di fiducia nell'ambito del business e degli investimenti.

Il volume complessivo dell'interscambio vede un saldo positivo per il nostro Paese di 174,4 milioni di Euro (contro i 209,6 milioni del 2015).

L'interscambio italo-argentino per il 2016 mostra un sensibile aumento sia dell'export argentino verso l'Italia (981 milioni del 2016 contro gli 853 milioni di Euro nel 2015) che delle nostre esportazioni passate da 1.062,9 milioni di Euro nel 2015 a 1.155,7 lo scorso anno.

Come sarà organizzata l'iniziativa?

Per ogni azienda partecipante, con il supporto dell'ufficio Ice di Buenos Aires, sarà fissata **un'agenda personalizzata di business meetings con operatori locali preselezionati**. Gli incontri verranno organizzati direttamente presso le sedi delle controparti locali e per ogni azienda partecipante verrà messo a disposizione un servizio di auto con autista.

In primis verrà effettuata una pre-indagine prodotto/mercato per verificare se il prodotto/servizio offerto dall'azienda può essere di interesse per il mercato locale.

Se l'esito della preverifica ovvero, esistono controparti interessate ad approfondire la conoscenza dell'azienda e/o ad un incontro) si procederà all'organizzazione dei B2B.



Settori coinvolti: Macchinari, attrezzature e tecnologie per il sistema industriale; meccanica per settore agricolo e agroindustriale; energie rinnovabili; tecnologie e soluzioni per il trattamento dell'acqua e dei rifiuti Si potranno prendere in considerazione anche aziende di altri settori, previa verifica con i partner organizzativi in loco.

Programma generale

Domenica 29 ottobre: Arrivo a Buenos Aires e sistemazione in hotel
Giornata a disposizione

Lunedì 30 ottobre: Mattino: briefing con il direttore dell'ICE locale, consegna delle agende definitive e partenza per gli incontri individuali d'affari, secondo un'agenda pre-organizzata di appuntamenti, presso le aziende locali selezionate
Serata a disposizione.

Martedì 31 ottobre: Proseguimento incontri individuali d'affari secondo un'agenda pre-organizzata di appuntamenti, presso le aziende locali selezionate. Serata a disposizione

Mercoledì 1 novembre: Rientro in Italia

Costi

La quota di partecipazione per ogni delegato aziendale è pari **ad € 1.830,00 + IVA** e comprende:

- Organizzazione generale dei business meetings e di tutti gli aspetti logistici connessi;
- Verifica di pre-fattibilità rapporto profilo aziendale/mercato argentino anche tramite appuntamenti telefonici/skype con organizzatori in loco;
- Ricerca e selezione partner;
- Preparazione e realizzazione delle agende individuali degli incontri;
- Assistenza di personale per tutta la durata dell'iniziativa;
- Trasferimenti in auto durante i business meetings presso le aziende locali (nei giorni 30-31 ottobre 2017 – servizio di 9 ore);
- Sistemazione in hotel in camera singola con colazione (check in 29 ottobre - check out 1 novembre).

Tutto ciò che non è espressamente previsto nelle suddette voci sarà a carico dei partecipanti.

Promex può organizzare (su preventivo) per le aziende interessate altri servizi integrativi (voli, interprete, ecc.) su richiesta.

Come partecipare

Per partecipare è necessario entro e non oltre **il 21 luglio 2017** trasmettere a Promex via e mail (info@pd-promex.it) la seguente documentazione:

- A.** il **modulo di adesione** allegato, debitamente compilato e controfirmato per accettazione;
- B.** **attestazione dell'avvenuto pagamento** relativo all'anticipo della quota di partecipazione pari a Euro 915,00,00 + IVA. Il pagamento dovrà essere effettuato tramite bonifico bancario intestato a Promex, Azienda Speciale della Camera di Commercio di Padova, presso Cassa di Risparmio Padova e Rovigo - Agenzia n. 1044 - IBAN IT 61 A062 2512 1831 0000 0008 970;
- C.** il modulo **company profile**, allegato, necessario per la ricerca e selezione partner in loco;
- D.** una **presentazione in pdf** (non superiore a 1.5 MB) in spagnolo, se non disponibile in inglese e italiano. della vostra azienda (2/3 pagine con foto prodotti);

L'indagine prodotto/mercato sarà effettuata solamente quando perverrà tutta la documentazione richiesta unitamente all'attestazione dell'avvenuto pagamento relativo all'anticipo pari ad € 915,00 + IVA.

Si richiama l'attenzione su quanto segue:

Una volta effettuata l'indagine prodotto/mercato da parte dei referenti in loco, sarà comunicato l'esito relativo a ciascuna ditta.

- ⇒ In caso di esito negativo dell'indagine, invieremo comunicazione relativa e provvederemo a restituire l'anticipo versato
- ⇒ In caso di esito positivo dell'indagine, inoltreremo conferma della Vostra partecipazione con richiesta del saldo della quota di partecipazione.

L'adesione alla missione è vincolante nella misura in cui la verifica preventiva dell'indagine prodotto/mercato effettuata dal referente organizzativo in loco dia esito positivo (cfr. punto n. 3 del modulo di adesione).



DOCUMENTI DI VIAGGIO

Per recarsi in Argentina necessario il passaporto con validità residua di almeno 6 mesi alla data di arrivo nel Paese.

ATTENZIONE

Si fa presente che l'iniziativa rientra nel campo di applicazione del regime de minimis, il cui valore, sarà quantificato e comunicato a chiusura delle adesioni.

Vi segnaliamo che la missione è limitata ad un **numero massimo totale di 8 aziende.**

Nell'accettazione delle richieste si terrà conto dell'ordine cronologico di arrivo delle adesioni.

INFO

Per qualsiasi ulteriore informazione in merito, siete pregati di contattare la dr.ssa Malvina Cerantola (tel. 049 8208323 – e-mail: m.cerantola@pd-promex.it)

