



Camera di Commercio  
Padova

**PADOVA**<sup>®</sup>  
LOOKING & AHEAD  
& BEYOND



Padova Promex  
PROMOTION & INTERNATIONALIZATION  
AZIENDA SPECIALE  
Camera di Commercio Padova



### MONSELICE

c/o Blue Dream Hotel (Via Orti, 7, 35043 Monselice PD)  
dalle 14.00 alle 18.00

| QUANDO                | TEMA DELL'INCONTRO FORMATIVO  |
|-----------------------|---|
| Mercoledì 5 ottobre   | Gestione aziendale e analisi costi  |
| Mercoledì 12 ottobre  | Trasporti e spedizioni internazionali   |
| Mercoledì 19 ottobre  | Aspetti doganali delle operazioni con l'estero, documenti e origine della merce |
| Mercoledì 26 ottobre  | Competere nei mercati esteri: le chiavi del successo                            |
| Mercoledì 9 novembre  | Dal Web Marketing al Social Media Marketing                                     |
| Mercoledì 16 novembre | Aggregazione di imprese per favorire i processi di internazionalizzazione       |

## ISCRIZIONE ON LINE MONSELICE

ENTRO 30 SETTEMBRE 2016

### PIAZZOLA SUL BRENTA

c/o sala Consiliare del Comune  
(Viale Silvestro Camerini, 3, 35016 Piazzola sul Brenta PD)  
Dalle 14.00 alle 18.00

| QUANDO              | TEMA DELL'INCONTRO FORMATIVO  |
|---------------------|---|
| Giovedì 6 ottobre   | Gestione aziendale e analisi costi  |
| Giovedì 13 ottobre  | Trasporti e spedizioni internazionali   |
| Giovedì 20 ottobre  | Aspetti doganali delle operazioni con l'estero, documenti e origine della merce |
| Giovedì 27 ottobre  | Competere nei mercati esteri: le chiavi del successo                            |
| Giovedì 10 novembre | Dal Web Marketing al Social Media Marketing                                     |
| Giovedì 17 novembre | Aggregazione di imprese per favorire i processi di internazionalizzazione       |

## ISCRIZIONE ON LINE PIAZZOLA

ENTRO 30 SETTEMBRE 2016

Padova Promex  
AZIENDA SPECIALE DELLA CCIAA DI PADOVA  
+39 049 8208320  
info@pd-promex.it  
www.pd-promex.it



Camera di Commercio  
Padova

**PADOVA**<sup>®</sup>  
LOOKING & AHEAD  
& BEYOND



Padova Promex  
PROMOTION & INTERNATIONALIZATION  
AZIENDA SPECIALE  
Camera di Commercio Padova



**PERCORSO FORMATIVO GRATUITO  
PER LE PICCOLE MEDIE IMPRESE**

**DALLA PIANIFICAZIONE  
ALL'OPERATIVITÀ  
SUI MERCATI INTERNAZIONALI**

**(OTTOBRE – NOVEMBRE 2016)**

# IL TUO PERCORSO ...

## GESTIONE AZIENDALE E ANALISI DEI COSTI

Programma:

- Metodologia per il calcolo del costo orario aziendale
- Il conto economico
- Calcolo del punto di pareggio
- Calcolo delle potenzialità di vendita aziendali

**Alessio Frasson** - Esperto in gestione aziendale ed analisi dei costi

## TRASPORTI E SPEDIZIONI INTERNAZIONALI

Programma:

- Il trasporto delle merci quale leva competitiva per il successo commerciale delle imprese esportatrici
- Il trasporto come funzione diretta/indiretta di pagamento
- Trasporto come funzione di passaggio di proprietà e di tutela del credito dell'esportatore
- Gli attori principali del sistema logistico con particolare riguardo a vettori e spedizionieri
- Contratto di trasporto e mandato di spedizione: inquadramento giuridico, responsabilità e diritti di vettori e spedizionieri
- Il risarcimento di danni e perdite delle merci viaggianti e i limiti risarcitori previsti per legge fissati dalle convenzioni internazionali
- Introduzione agli Incoterms 2010 della Camera di Commercio Internazionale

**Maurizio Favaro** - Esperto in commercio estero, componente del gruppo di lavoro Incoterms® della Commissione Diritto e Pratica del Commercio Internazionale

## ASPETTI DOGANALI DELLE OPERAZIONI CON L'ESTERO, DOCUMENTI E ORIGINE DELLA MERCE

Programma:

CLASSIFICAZIONE DOGANALE: GUIDA PRATICA

- Gli aspetti doganali nelle operazioni di import - export
- Operazioni con l'estero: importazioni, esportazioni, operazioni intracomunitarie;
- Guida operativa (origine merce, valore e codice nomenclatura combinata)

INCOTERMS 2010 E RESPONSABILITA' CONNESSE

- I termini di resa nel commercio internazionale
- Identificare e conoscere i documenti relativi alle diverse tipologie di trasporto merci
- Tutelarsi dai rischi legati al trasporto merci: conoscerli per prevenirli

**Giuseppe De Marinis**— Esperto in contrattualistica internazionale, diritto e tecnica doganale e dei trasporti internazionali

# ... PER RAGGIUNGERE I MERCATI INTERNAZIONALI

## COMPETERE NEI MERCATI ESTERI: LE CHIAVI DEL SUCCESSO

Programma:

- Cogliere i bisogni non dichiarati
- Le variabili che alterano la percezione del cliente
- Come trasformare il prezzo in valore
- Tutti i perché il vostro prodotto può essere il "migliore"
- Il vantaggio competitivo e la variabile spazio-tempo

**Stefano Donati** - Esperto in Marketing e Comunicazione

## DAL WEB MARKETING AL SOCIAL MEDIA MARKETING: I NEW MEDIA PER LA PROMOZIONE DELL'AZIENDA ALL'ESTERO

Programma:

- Come arrivano gli utenti ad un sito web?
- Cenni di SEO: essere primi nei motori di ricerca
- L'advertising a pagamento e il pay per click: le Google Adwords
- Il social Media Marketing per comunicare l'azienda

**Claudia Zarabara** - Esperto in Social Media Marketing e Web Promotion

## AGGREGAZIONE DI IMPRESE PER FAVORIRE I PROCESSI DI INTERNAZIONALIZZAZIONE

Programma:

- Individuazione degli strumenti giuridici per permettere e favorire l'aggregazione tra imprese
- Panoramica sulle Reti di Impresa, sugli strumenti per la costituzione di Reti, chiarimenti sugli aspetti giuridici, amministrativi e fiscali
- Le principali opzioni contrattuali nel contratto di rete e le principali clausole per la risoluzione delle controversie nei contratti
- La rete come strumento per l'accesso al credito
- Il B.P. come elemento essenziale per la costruzione e pianificazione di una rete d'impresa
- Realizzazione di un "Business Game" per simulare la costituzione di una Rete di Imprese

**Chiara Bacco**— Commercialista esperto in fiscalità internazionale



CONFINDUSTRIA PADOVA



UNIONE PROVINCIALE  
ARTIGIANI PADOVA  
Confartigianato

