

Prot. n. 062/2017/LB
 Padova, 15 febbraio 2017

Alle
 DITTE PADOVANE INTERESSATE
LORO SEDI

MISSIONE ECONOMICA ESPLORATIVA IN RUANDA

Kigali, 30 aprile - 5 maggio 2017



PERCHÉ IL RUANDA

L'economia del Ruanda – una piccola nazione montuosa dell'Africa centro-orientale – va meglio di quelle di gran parte degli altri paesi africani: dal 2000 cresce in media del 7,8% annuo e, a più di vent'anni dal genocidio per il quale è noto nel mondo, il Ruanda sta facendo passi da gigante per diventare la cosa più simile alla Svizzera che ci sia in Africa.

Rappresenta un esempio nella semplificazione burocratica, incentivazione fiscale e performance dell'amministrazione. L'attuale governo ha fatto del turismo la principale fonte di valuta straniera del Paese e sta incentivando la produzione e il settore manifatturiero migliorando le condizioni infrastrutturali e le forniture elettriche, anche grazie a un recente accordo con l'Ue sull'erogazione di elettricità dei prossimi 5 anni.

Considerato paese virtuoso da FMI e Banca Mondiale, che hanno concesso finanziamenti e prestiti al Paese per combattere la povertà e incentivare il manifatturiero locale, il Ruanda vanta dei primati che sarebbe stato molto difficile immaginare all'indomani del conflitto civile del '94: il Paese è in pace, le donne ricoprono la maggior parte dei ruoli amministrativi e politici, il 95% degli abitanti ha l'assicurazione medica, almeno un milione di abitanti è stato sollevato dalla soglia della povertà e *Gallup*, la società USA di rilevazioni statistiche, lo definisce uno dei Paesi più sicuri del mondo.

L'INIZIATIVA

Attraverso la missione si intende offrire alle aziende venete una prima presa di contatto con il mercato del Ruanda per valutarne le opportunità di *business* e intraprendere rapporti di collaborazione economica e commerciale con selezionati *partner* locali. La partecipazione delle aziende venete interessate sarà definita in base a una duplice verifica preventiva del rapporto profilo aziendale/mercato ruandese.

Per ogni azienda partecipante sarà organizzata un'agenda di incontri/visite aziendali personalizzata con operatori locali.

SETTORI COINVOLTI

Meccanica (trasformazione plastica, vetro, tessile, concia, industria mineraria)	Edilizia-Costruzioni, infrastrutture, macchinari, materiali	Refrigerazione
Meccanizzazione agricola	Arredo urbano	Condizionamento
Food processing	Motori elettrici	Strumenti/forniture/arredo per il settore ospedaliero-medicale
Packaging	Pompe	

PROGRAMMA INDICATIVO

Domenica 30 aprile	Partenza da Venezia
Lunedì 1 maggio	Arrivo a Kigali
Martedì 2 maggio	Incontri/visite aziendali
Mercoledì 3 maggio	Incontri/visite aziendali
Giovedì 4 maggio	Incontri/visite aziendali
Venerdì 5 maggio	Rientro in Italia

Gli appuntamenti avranno luogo per lo più presso le sedi aziendali degli operatori selezionati in Ruanda

VERIFICHE DI FATTIBILITA'

La partecipazione di ciascuna azienda veneta alla missione è determinata da una duplice verifica preventiva del rapporto prodotto/mercato ruandese:

1^ VERIFICA di PRE-FATTIBILITA' Sarà effettuata dai nostri uffici una prima **verifica preventiva del rapporto profilo aziendale/mercato ruandese**, sulla base della documentazione inviata da parte di ciascuna impresa e l'andamento del mercato ruandese per il settore specifico. A ciascuna impresa sarà comunicato l'esito della verifica e quindi l'ammissione o meno alla fase di **business scouting e ricerca partner** sul mercato (2^ verifica di fattibilità) a cura di Veneto Promozione.

2^ VERIFICA di FATTIBILITA'
Entro la fine di marzo

A seguito dell'**azione di business scouting e ricerca partner** da parte di Veneto Promozione in Ruanda, sarà definitivamente confermata la partecipazione o meno di ciascuna impresa interessata alla **Missione Economica** di maggio.

MISSIONE ECONOMICA
Dal 30 aprile al 5 maggio

Per ciascuna azienda veneta partecipante alla missione Veneto Promozione organizzerà un'**agenda personalizzata di incontri/visite aziendali con operatori locali pre-individuati**. Gli incontri personalizzati si svolgeranno nella sede degli operatori locali, attraverso un servizio individuale di auto con autista.

ORGANIZZAZIONE E COSTI DI PARTECIPAZIONE

La missione rientra nel Progetto a valenza Regionale denominato "Paesi Focus", inserito nel "Programma delle iniziative per lo sviluppo dell'export" della Regione del Veneto e delle Camere di Commercio aderenti, tra cui la CCIAA di Padova. Promex collabora con la promozione dell'iniziativa presso il tessuto imprenditoriale padovano.

Per l'organizzazione della missione in tutte le sue fasi, Veneto Promozione si avvale del supporto dell'**Ambasciata Italiana a Kampala** e dell'**Ufficio ICE di Addis Abeba** competenti per il Ruanda.

L'organizzazione prevede e comprende i seguenti servizi:

- Verifica di pre-fattibilità rapporto profilo aziendale/mercato ruandese
- Verifica di fattibilità e azione di *scouting e ricerca partner* in Ruanda di Veneto Promozione
- Preparazione dell'agenda appuntamenti individuale per ciascuna impresa partecipante
- Realizzazione degli incontri d'affari individuali presso le controparti locali
- Servizio auto con autista individuale per le visite presso le controparti locali
- Organizzazione generale della missione e di tutti gli aspetti logistici connessi
- Assistenza di Veneto Promozione S.c.p.A. per tutta la durata della missione

I costi di partecipazione a carico dell'azienda veneta sono i seguenti:

QUOTA DI PARTECIPAZIONE AZIENDALE
A PARZIALE COPERTURA DEI SERVIZI INDIVIDUALI

Euro 250,00 + IVA 22% (Euro 305,00 IVA inclusa)
al netto del contributo pubblico di Euro 250,00

Questa iniziativa usufruisce di un contributo in regime "de minimis" per un importo massimo previsto di Euro 250,00 per il quale la ditta dovrà sottoscrivere la relativa dichiarazione, che sarà richiesta al momento del pagamento della quota di partecipazione.

COSTI DI VIAGGIO E ALLOGGIO
per n. 1 delegato aziendale partecipante

fino a un massimo di Euro 2.000,00
(il costo definitivo del viaggio/alloggio sarà comunicato in fase di prenotazione)

I costi di viaggio e alloggio comprendono

- Spese di viaggio aereo in classe economica
- Trasferimenti collettivi
- Sistemazione alberghiera in camera singola con colazione

Dalla quota di partecipazione e dai costi di viaggio/alloggio **sono esclusi**

- Eventuali costi aggiuntivi di interpretariato italiano-francese-inglese
- Quanto non sopra esplicitato

Tali condizioni di favore potranno essere accordate solo a un numero massimo di partecipanti. Il criterio determinante per usufruire del beneficio finanziario sarà l'ordine di arrivo delle adesioni.

Nel caso l'azienda intendesse accedere a eventuali altri contributi pubblici per la stessa iniziativa, è tenuta ad informare preventivamente Promex.

MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

Qualora siate interessati a partecipare alla **Missione Economica Esplorativa in Ruanda**, riportiamo di seguito la documentazione richiesta, da inviare a Promex (via e-mail info@promex.it)

➤ **ENTRO LUNEDI' 27 FEBBRAIO 2017** ◀

- **Modulo di adesione** debitamente compilato, datato, firmato, timbrato
- **Company profile** debitamente compilato, datato, firmato, timbrato
- **Integrazioni al Company profile** debitamente compilato, datato, firmato, timbrato

Si richiama la vostra attenzione su quanto segue:

1^ VERIFICA di PRE-FATTIBILITA'

La verifica preventiva del rapporto profilo aziendale/mercato ruandese sarà effettuata **solo al momento in cui perverrà tutta la documentazione richiesta.**

➔ **In caso di esito positivo** di tale verifica di pre-fattibilità per la vostra azienda, vi sarà richiesto il pagamento della quota di partecipazione di Euro 250,00 + IVA 22% e l'anticipo di Euro 1.000,00 sui costi di viaggio al fine di intraprendere l'azione di *business scouting* e ricerca *partner* sul mercato africano.

➔ **In caso di esito negativo** della verifica per la vostra azienda, vi sarà inviata la relativa comunicazione.

2^ VERIFICA di FATTIBILITA'

Per le aziende che avranno ricevuto un esito positivo alla 1^ verifica di pre-fattibilità e avranno versato la quota di partecipazione e l'anticipo sui costi di viaggio, **Veneto Promozione fornirà la 2^ e definitiva verifica di fattibilità della missione**, attraverso l'azione di *business scouting* personalizzata e ricerca *partner* direttamente sul territorio ruandese.

➔ **In caso di esito positivo** della 2^ verifica di fattibilità per la vostra azienda, vi invieremo la conferma della vostra partecipazione alla Missione Economica con richiesta del pagamento del saldo dei costi di viaggio e alloggio.

➔ **In caso di esito negativo** di tale 2^ verifica vi sarà restituito l'anticipo di Euro 1.000,00 sui costi di viaggio. Vi sarà fornita una nota settoriale relativa alla vostra attività in rapporto al mercato ed eventuali contatti di operatori del settore privato e istituzionale ruandese. Non sarà restituita la quota di partecipazione.

L'adesione alla missione è vincolante nella misura in cui **entrambe le verifiche preventive** di pre-fattibilità e fattibilità effettuate da Veneto Promozione abbiano dato esito positivo per la vostra azienda (cfr. punto n. 3 del modulo di adesione).

Per qualsiasi chiarimento, Vi invitiamo a contattare Promex – Lynda Bonaguro (tel 049 8208324).

Cordiali saluti

IL DIRETTORE

Franco Conzato

